

DIAGNÓSTICO DE FORTALECIMIENTO DE CAPACIDADES EN PROMOCIÓN DE OPORTUNIDADES DE INVERSIÓN A LA CORPORACIÓN REGIONAL DE DESARROLLO PRODUCTIVO DE LA REGIÓN DEL MAULE

Antecedentes:

Con el fin de incentivar la inversión en la Región del Maule, el 2020 desde la CRDP Maule se planteó hacer una instancia de asociar potenciales inversionistas con emprendedores, lo que derivó a una propuesta de realizar un formato de “Shark Tank”, en las gestiones se dio cuenta del trabajo de Andes Value, por lo que se decidió realizar el trabajo en conjunto.

Durante el periodo septiembre 2019 a diciembre 2020, se implementó el Programa “Del emprendimiento agroindustrial de la Región del Maule a la inversión de triple impacto”, en el marco de la línea de financiamiento Dinamiza de CORFO, presentado y liderado por Andes Value Research SpA (AVR), con la coejecución de la Universidad Santo Tomás Sede Talca (UST), la Administradora de Fondos de Inversión DADNEO y como Asociado la Administradora de Fondos SUDAMERIK (SDK), y como entidad colaboradora la Corporación Regional de Desarrollo Productivo de la Región del Maule (CRDP), entidad en la que se alojó el Programa para su sostenibilidad.

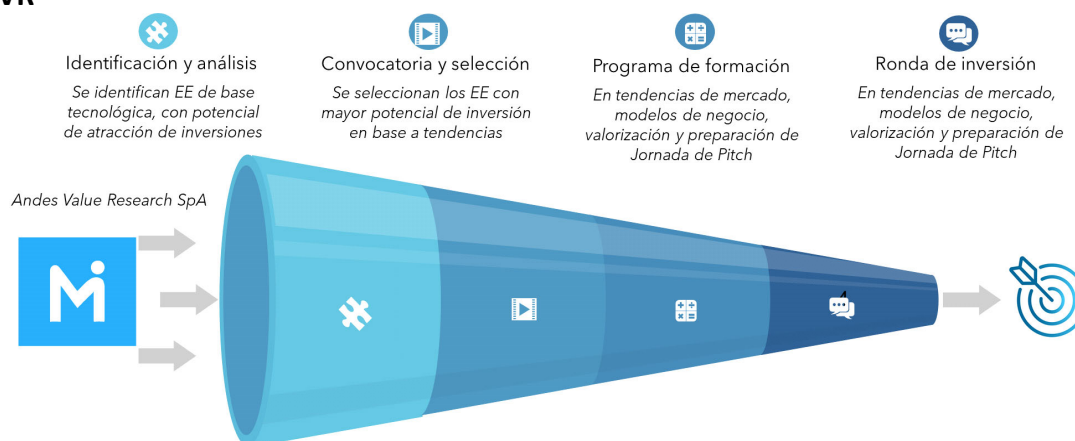
El Programa tuvo como propósito fortalecer la cultura del emprendimiento e innovación en la agroindustria de la Región del Maule, mediante la implementación de mecanismos de selección y formación de Emprendimientos dinámicos, de base tecnológica y/o de alto valor interesados en implantarse en la Región. Al respecto, el Programa se ha planteado como una herramienta para facilitar el acceso efectivo de los emprendimientos territoriales a nuevas fuentes de financiamiento e inversión de triple impacto no presentes en el territorio (fondos de inversión, capitales ángeles, crowdlending, crowdfunding) constantemente, ofreciendo una alternativa para afrontar la brecha “acceso a financiamiento” detectado en el sector/territorio.

Para ello, Andes Value Research SpA puso a disposición su Modelo “Del emprendimiento a la inversión de triple impacto”, considerando la metodología de Steve Blank “El Manual del Emprendedor” y la metodología de funnel/embudo (AIDA) de Elias St. Elmo Lewis, con el propósito de fortalecer la cultura del emprendimiento e innovación territoriales mediante mecanismos de selección y formación de emprendimientos agroindustriales dinámicos, de base tecnológica y/o de alto valor, facilitando su acceso a nuevas fuentes de financiamiento e inversión de triple impacto.

Metodología:

El Modelo consta de cuatro etapas (Identificación y análisis; Convocatoria y selección; Programa de formación; Ronda de inversión). Con la implementación del Modelo se podrá contar con emprendimientos con mayor preparación, conocimiento y confianza para afrontar futuras rondas de inversión, como también la conexión con potenciales inversionistas.

Ilustración 1: Modelo “Del emprendimiento a la inversión de triple impacto” de AVR



Fuente: Metodología AVR SpA

Con la implementación del Modelo se logra elevar la tasa de mercado de emprendimientos que logran iniciar un proceso de fase de inversión, lo que usualmente ocurre en la tercera reunión posterior a la jornada Pitch. Para el caso de las sumatoria de presentaciones en Maule Investments, se pasó de 1 emprendimiento que inició fase de negociación por cada 10 presentaciones (10%) a casi 1 emprendimiento que logró el inicio de la fase de negociación por cada 5 presentaciones (20%). Para esto, se implementaron dos Etapas:

- La primera, Activar con una duración de seis meses, pretendía implementar a una escala prototipo base, el *funnel* de inversión con un total de 10 emprendimientos que participaran.
- La segunda Etapa, Implementar con una duración de 8 meses, se implementó con 25 emprendimientos seleccionados nuevos y 3 de la primera generación

En la Etapa Implementar, se lograron los acuerdos para dar sostenibilidad al Programa como parte del Programa Operativo Anual de la Corporación Regional de Desarrollo Productivo del la Región del Maule (CRDP), aprobado por el Directorio y el Consejo Regional.

Durante la implementación de la Etapa Activar e Implementar, se pudo constatar la alta efectividad del Programa, logrando un 94,6% del indicador central de proyecto (Fase de negociación entre inversores y emprendedores, casi duplicando la tasa de mercado), y la confirmación de la instalación de **Maule Investments** (nombre corto del proyecto) en la CRDP Maule, asegurando que el territorio tenga una nueva capacidad instalada relacionada a la atracción de inversiones que no tendrá costos para el Ecosistema de Innovación y Emprendimiento territorial.

Seguimiento:

A la fecha de envío de este diagnóstico, el Programa Maule Investments ha seguido ligado para medir el impacto, con seguimientos de los participantes de la actividad periódicamente y se demostró que se contribuyó en la formación del emprendimiento Agrapp para acceder a su primera ronda de inversión, y se facilitó en la preparación y vinculación del emprendimiento BeeWaze con BlackShiip VC, con respaldos que así lo demuestran.

Continuidad del programa:

El presente informe demuestra que dar continuidad al ciclo de trabajo logrado en las Etapas Activar e Implementar del Programa, implementando la tercera parte de este primer ciclo de Maule Investments, sobre la base de los avances alcanzados en las dos etapas anteriores y con una orientación en la identificación de nuevos potenciales inversores o socios para los emprendedores y el fortalecimiento de la plataforma digital www.mauleinvestments.cl podría generar un impacto de manera regional, tanto en impacto económico y generación de nuevos empleos.